



Seit über 50 Jahren zählen wir zu den führenden Anbietern von Fertigbädern aus Beton in Deutschland. Unsere individuell geplanten Fertigbäder kommen vorwiegend in Hotels, Wohnheimen und Kliniken zum Einsatz.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Projektleiter/Vertrieb (m/w/d)

der für das Unternehmen die Beratung, den Vertrieb und die Projektleitung unserer Fertigbäder in den Zielgruppen Bauunternehmen, Planer/Fachplaner, Projektentwickler, Bauträger, Betreiber und Investoren übernimmt. Eingebunden in unser Team verantworten Sie u.a. folgende

Aufgaben:

- Ansprechpartner und Berater für unsere Zielgruppen in einer festgelegten Region
- Beziehungsmanagement zu bestehenden Kunden und Gewinnung neuer Kunden mit dem Ziel der Erlös- und Ertragssteigerung
- Kalkulation und Angebotserstellung
- Durchführung Vergabeverhandlungen und Abschluss von Bauverträgen
- Projektbegleitung

Voraussetzungen:

- Mehrjährige Erfahrung im Projekt-/Objektgeschäft oder Key Account Management eines Bauzulieferers basierend auf einer guten Ausbildung oder ggf. Studienabschluss
- Hohes technisches Verständnis, Schwerpunkt im Bereich Sanitär von Vorteil
- Gute Kenntnisse in Bau- und Vertragsrecht
- Freude am eigenverantwortlichen Arbeiten
- Hohe Service- und Zielorientierung
- Reisebereitschaft (Tagestouren)

Was wir bieten:

- Ein attraktives Vergütungspaket mit erfolgsabhängiger Prämie und Dienstwagen
- Kurze Dienst- und Entscheidungswege in einem wachsenden mittelständischen Unternehmen
- Ein kompetentes, motiviertes Team
- Ein angenehmes und partnerschaftliches Arbeitsumfeld

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an jobs@rasselstein.de.